Libérez vos talents,

Transformez votre expertise !

Profession Comptable 2030

L'occasion unique d'adapter vos compétences aux nouveaux besoins de vos clients

Des parcours de formation clés en main

Une pédagogie d'apprentissage innovante

Pour une montée en compétence durable

ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES

CFPC
CENTRE DE FORMATION DE LA PROFESSION COMPTABLE

Transformez vos missions avec
Profession Comptable 2030 !

Un dispositif inédit d'accompagnement des cabinets

Automatisation de la production, facturation électronique, digitalisation des process, data, IA, nouveaux modèles économiques… La profession comptable fait face à des mutations profondes.

Pour vous aider à relever ces défis sans précédent, élargir le champ de vos missions et adapter les compétences de vos collaborateurs aux nouvelles attentes de vos clients, le CNOEC lance **Profession Comptable 2030**, un dispositif unique d'accompagnement des cabinets.

Porté par le Centre de formation de la profession comptable (CFPC) et deployé par les instituts régionaux de formation (IRF), ce programme vous propose **un accompagnement complet et sur-mesure :**

- **Cap 2030** : un outil de diagnostic et d'aide à la décision en ligne, 100 % gratuit, conçu spécifiquement pour les cabinets d'expertise comptable et d'audit ;
- **Des parcours de formation innovants** à destination des collaborateurs, regroupés autour de 4 grandes thématiques (cf. le descriptif ci-après des parcours).

Les objectifs du programme

Aider vos collaborateurs à s'adapter aux évolutions de l'environnement professionnel

Faire évoluer leur approche métier (gestion de projet, relation clients, soft skills…)

Les former aux nouvelles missions des cabinets (tableau de bord, facturation, gestion administrative, data, RH, durabilité…)

Mieux accompagner vos clients dans leurs nouveaux besoins (facture électronique, pilotage des TPE-PME, full service, gestion des RH..)

Cap 2030, un outil unique de pilotage des compétences

Avec Cap 2030, faites gratuitement et de manière anonyme le point sur votre stratégie et vos besoins en compétences.

1. Évaluez l'impact du numérique et de la facture électronique sur votre cabinet,
2. Construisez votre projet de cabinet,
3. Définissez ses futures missions,
4. Cartographiez les compétences dont vous aurez besoin demain,
5. Identifiez avec vos équipes les parcours de formation les plus pertinents en fonction des profils et des objectifs fixés.

Plus de 5 000 utilisateurs ont déjà créé un compte, rendez-vous sur :
cap.professioncomptable2030.fr

Des formations **à tarif préférentiel** pour faire monter en compétence vos collaborateurs

Un catalogue sur mesure

- Des formations adossées au premier référentiel de compétences de la profession comptable
- La possibilité d'organiser en intra, pour les cabinets qui le souhaitent, des sessions privatives ou de composer soi-même, à partir des modules disponibles, des parcours sur mesure
- Une offre évolutive pour répondre le plus finement à vos besoins
- 52 parcours de formation clés en main disponibles

Des parcours clés en main

Reposant sur des pratiques pédagogiques innovantes développées par des chercheurs en sciences cognitives*, les parcours de formation proposés ont principalement pour but d'inciter chaque participant à changer de posture, à reconsidérer son utilité et sa relation client. Chaque module se décline ainsi sur un principe unique :

- **Une journée d'autoapprentissage en e-learning (7h)** dédiée à l'acquisition d'un bloc de compétences bien identifié.
- **Suivie d'une session en présentiel en petit groupe (7h)** consacrée à la mise en pratique, à des échanges, des travaux de groupe, des jeux de rôle pour fixer les acquis.

Pour quels bénéfices ?

Pour les participants

- Prendre conscience des évolutions en cours et de leurs impacts métier
- Apprendre à travailler différemment dans un environnement fortement digitalisé
- Renforcer/développer leurs compétences transverses

Pour les cabinets

- Analyser les compétences actuelles de l'équipe
- Fédérer et fidéliser vos collaborateurs autour d'un projet professionnel commun
- Développer de nouvelles missions à plus forte valeur ajoutée

*Une pédagogie innovante inspirée des sciences cognitives

Un apprentissage centré sur des mises en situations professionnelles concrètes

Des formats e-learning adaptés à chaque apprenant pour une meilleure appropriation des contenus

Un feedback bienveillant et personnalisé grâce à l'IA pédagogique Didask pour aider chacun à réajuster ses représentations

Des séances en présentiel entre pairs pour échanger et pratiquer

96% des apprenants recommandent la formation suivie*

« La formation est de très bonne qualité. Elle permet non seulement de mieux appréhender les enjeux à venir, mais elle m'a aussi donné une réelle motivation pour évoluer au sein du cabinet. »

- **Charlotte,** *47 ans*

« On ressort de cette formation complètement changé et enrichi des différents échanges avec les collègues et les formateurs. C'est la meilleure formation à laquelle j'ai participé. L'approche d'apprentissage sur la plateforme est particulièrement novatrice, comparé aux e-learning habituels. »

- **Charly,** *28 ans*

« L'e-learning est vraiment top. Au début, je m'attendais à de la technique, mais la formation m'a fait évoluer psychologiquement et a fait évoluer mon approche métier. »

- **Solène,** *38 ans*

*Source : étude qualitative Profession Comptable 2030 (juillet 2024)

52 parcours de formation innovants

Intégrer un cabinet

Faire ses premiers pas en cabinet

6 jours
3 modules de 2 jours

- Bienvenue dans la profession
- Les fondamentaux de la sécurité informatique en cabinet
- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet

Faire ses premiers pas dans le pôle social d'un cabinet

6 jours
3 modules de 2 jours

- Bienvenue dans la profession pour les collaborateurs en social
- Les fondamentaux de la sécurité informatique en cabinet
- Décrypter le monde de demain et l'impact sur les métiers du social

Améliorer sa performance dans son cœur de métier

Performer dans les missions traditionnelles à l'ère du numérique

6 jours
3 modules de 2 jours

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Revisiter ses méthodes et ses outils pour améliorer sa performance sur les missions comptables
- S'adapter à l'évolution de son métier

Revoir l'organisation et les process du cabinet pour doper sa performance

4 jours
2 modules de 2 jours

- Revisiter ses méthodes et ses outils pour améliorer sa performance sur les missions comptables
- Préparer le cabinet pour une période fiscale sereine

Optimiser les méthodes & outils de production à l'ère du numérique

6 jours
3 modules de 2 jours

- Adapter ses méthodes de production pour doper son efficacité sur les missions
- Gagner en efficacité grâce aux outils digitaux
- Intégrer la facture électronique dans l'organisation du cabinet

Organiser le cabinet autour de la facture électronique

4 jours
2 modules de 2 jours

- Intégrer la facture électronique dans l'organisation du cabinet
- Développer de nouvelles missions liées à la facture électronique

Mise en place de la facture électronique au cabinet et chez les clients

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Pratique de la facture électronique : mise en place au cabinet, procédures, cas d'usage
- Pratique de la facture électronique : la mission full fact

Devenir data controller

6 jours
3 modules de 2 jours

- Gagner en efficacité grâce aux outils digitaux
- Intégrer la facture électronique dans l'organisation du cabinet
- Se préparer au métier de data controller

Devenir Welcomer

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Gagner en efficacité grâce aux outils digitaux
- Se préparer au métier de welcomer

Optimiser sa relation clients

4 jours
2 modules de 2 jours

- Relations clients : les fondamentaux
- Performer dans la relation clients

Management, mode d'emploi

4 jours
2 modules de 2 jours

- Devenir manager
- Animer une équipe

Devenir un pro du management

4 jours
2 modules de 2 jours

- Devenez un pro du management : gérer les situations délicates
- Gestion des entretiens individuels

Contribuer au développement de nouvelles missions

Se lancer dans les nouvelles missions

6 jours
3 modules de 2 jours

- S'impliquer dans le projet de cabinet
- Organiser & gérer les missions d'accompagnement
- Communiquer efficacement sur l'offre de services du cabinet

Libérer l'entreprise de ses tâches administratives (Full service) grâce aux nouveaux outils numériques

8 jours
4 modules de 2 jours

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Revisiter ses méthodes et ses outils pour améliorer sa performance sur les missions comptables
- Le full service, un nouveau métier au service du client
- Réaliser les nouvelles missions administratives grâce aux nouveaux outils numériques

52 parcours de formation innovants

Missions de full service : gestion des relations administratives avec les clients & fournisseurs

4 jours
2 modules de 2 jours

- Accompagner le client dans sa facturation et le recouvrement de ses créances
- Accompagner le client dans la préparation de sa compta, ses achats et ses règlements fournisseurs

Accompagner le chef d'entreprise dans le pilotage de la TPE : missions, méthodes et outils numériques

10 jours
5 modules de 2 jours

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Revisiter ses méthodes et ses outils pour améliorer sa performance sur les missions comptables
- Parler le chef d'entreprise couramment
- Faire parler les comptes de vos clients
- Les principaux outils du pilotage

Accompagner le client dans la gestion de son entreprise grâce aux nouveaux outils numériques

6 jours
3 modules de 2 jours

- Les principaux outils du pilotage
- Calcul & analyse des coûts
- Se lancer dans la mission tableaux de bord

Se perfectionner dans l'accompagnement des TPE : missions, méthodes et outils numériques

8 jours
4 modules de 2 jours

- Écouter le client pour détecter ses besoins
- Accompagner la création d'entreprise
- Calcul & analyse des coûts
- Organiser & gérer les missions d'accompagnement

Missions de pilotage : Améliorer la rentabilité et la trésorerie de nos clients

6 jours
3 modules de 2 jours

- Se lancer dans la mission tableaux de bord
- Calcul & analyse des coûts
- Se lancer dans la mission gestion de trésorerie

Missions de pilotage : Accompagner les clients dans le développement de leur activité

4 jours
2 modules de 2 jours

- Se lancer dans la mission gestion de trésorerie
- Se lancer dans la mission business plan

Missions de pilotage : Accompagner la création d'entreprise

4 jours
2 modules de 2 jours

- Accompagner la création d'entreprise
- Se lancer dans la mission business plan

Mission de pilotage : Suivre le résultat et la performance du client

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Se lancer dans la mission tableaux de bord
- Budget, situation intermédiaire et atterrissage de résultat

Mission de pilotage : Calculer et réduire les coûts

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Calcul & analyse des coûts
- Se lancer dans la mission de cost-killing dans une TPE-PME

Passer de la paie à l'accompagnement RH

6 jours
3 modules de 2 jours

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur les métiers du social
- Se lancer dans les missions RH
- Les premières missions RH

Développer de nouvelles missions RH

4 jours
2 modules de 2 jours

- Accompagner les clients dans leur performance RH
- Optimiser l'organisation des RH des clients pour doper l'efficacité de leur activité

Accompagner les clients dans la gestion de leurs RH

6 jours
3 modules de 2 jours

- Les premières missions RH
- Accompagner les clients dans leur performance RH
- Optimiser l'organisation des RH des clients pour doper l'efficacité de leur activité

Conseiller le dirigeant sur sa fiscalité personnelle et ses premiers pas dans l'immobilier

4 jours
2 modules de 2 jours

- Accompagner le dirigeant dans sa fiscalité personnelle (IR, IFI)
- Maîtriser les principaux supports d'investissement dans l'immobilier

Conseiller le dirigeant sur sa prévoyance et sa retraite future

4 jours
2 modules de 2 jours

- La prévoyance au service du dirigeant et de ses proches
- Aider les clients à optimiser leur retraite (date, montant…)

Conseiller le client sur son statut et sa rémunération

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Conseiller le client sur l'arbitrage rémunération / dividendes
- Faut-il encore être TNS à l'heure actuelle ?

Faire ses premiers pas dans la RSE

6 jours
3 modules de 2 jours

- Découverte & compréhension des enjeux de la RSE pour les cabinets
- Au-delà des chiffres : la RSE et les normes de durabilité
- Diagnostic gaz à effet de serre & mesures d'impact

Se sensibiliser aux enjeux de la durabilité et de la CSRD

6 jours
3 modules de 2 jours

- Découverte & compréhension des enjeux de la RSE pour les cabinets
- Comprendre la CSRD
- La durabilité dans les TPE/PME

52 parcours de formation innovants

Aller plus loin en matière de durabilité

4 jours
2 modules de 2 jours

- Au-delà des chiffres : la RSE et les normes de durabilité
- Diagnostic gaz à effet de serre & mesures d'impact

La CSRD - Gouvernance & Social

6 jours
3 modules de 2 jours

- Comprendre les ESRS sur les thématiques Gouvernance & Social
- Etablissement du rapport de durabilité
- Audit du rapport de durabilité - Parties gouvernance & social

La CSRD - Environnement

8 jours
4 modules de 2 jours

- Comprendre les ESRS sur la thématique Environnement (Partie 1)
- Comprendre les ESRS sur la thématique Environnement (Partie 2)
- Etablissement du rapport de durabilité
- Audit du rapport de durabilité - Partie environnementale

La durabilité dans les TPE/PME

4 jours
2 modules de 2 jours

Nouveauté 2025

- La durabilité dans les TPE/PME
- Découverte de la norme CSRD PME volontaire

Cap Durabilité

13 jours
4 jours en présentiel + 9 jours en distanciel

Parcours qui permet de développer de nouvelles missions autour de la durabilité et de la CSRD :

- L'accompagnement à l'établissement du rapport de durabilité
- La certification du rapport de durabilité en tant qu'auditeur de durabilité, inscrit auprès de la H2A

Développer une nouvelle compétence

Participer au développement du cabinet

8 jours
4 modules de 2 jours

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- S'impliquer dans le projet de cabinet
- Gérer son temps et ses priorités en cabinet
- Animer une équipe

Se préparer à l'évolution de son métier

6 jours
3 modules de 2 jours

- Décrypter le monde de demain et l'impact sur son métier en cabinet
- Adapter ses méthodes de production pour doper son efficacité sur les missions
- Parler le chef d'entreprise couramment

Booster son efficacité personnelle

4 jours
2 modules de 2 jours

- Gérer son temps et ses priorités en cabinet
- Améliorer son efficacité professionnelle : aller au-delà des compétences métier

Faire parler les datas grâce aux fonctions avancées d'Excel

4 jours
2 modules de 2 jours

- Contrôler les datas grâce à Excel
- Faire parler les datas grâce à Excel

Découvrir la BI pour son exercice professionnel

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Découvrir la Business Intelligence (découverte, gestion de projet, analyse des besoins, cas d'usage)
- Pratique de la BI : utilisation, cas d'usage, cas pratiques

Au cœur de la data pour développer les missions

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Travailler efficacement avec ChatGPT
- Pratique de la BI : utilisation, cas d'usage, cas pratiques

Maitriser l'intelligence artificielle dans son exercice professionnel

4 jours
2 modules de 2 jours

- Travailler efficacement avec ChatGPT
- Devenir un pro de l'IA générative

IA : Professionnalisez votre usage en comptabilité et fiscalité

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Devenir un pro de l'IA générative
- Pratique de l'IA : cas pratiques d'usage en comptabilité et fiscalité

IA : Professionnalisez votre usage en social

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Devenir un pro de l'IA générative
- Pratique de l'IA : cas pratiques d'usage en social

IA : Professionnalisez votre usage pour accompagner le pilotage de vos clients

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Devenir un pro de l'IA générative
- Pratique de l'IA : cas pratiques d'usage pour aider le cabinet dans ses missions de pilotage

IA : Professionnalisez votre usage pour gérer le marketing et la communication de votre cabinet

4 jours
2 modules de 2 jours
Nouveauté 2025

- Devenir un pro de l'IA générative
- Pratique de l'IA : cas pratiques d'usage pour le marketing et la communication du cabinet

52 parcours de formation innovants

IA : Professionnalisez votre usage pour la gestion interne du cabinet

4 jours
2 modules de 2 jours

Nouveauté 2025

- Devenir un pro de l'IA générative
- Pratique de l'IA : cas pratiques d'usage pour la gestion interne du cabinet

IA : Professionnalisez votre usage pour perfectionner vos écrits professionnels

4 jours
2 modules de 2 jours

Nouveauté 2025

- Devenir un pro de l'IA générative
- Pratique de l'IA : améliorer ses écrits professionnels grâce à l'IA

Devenir référent numérique du cabinet

4 jours
2 modules de 2 jours

- Les fondamentaux de la sécurité informatique en cabinet
- Être facilitateur du numérique au quotidien

Organiser la sécurité informatique du cabinet

4 jours
2 modules de 2 jours

- Les fondamentaux de la sécurité informatique en cabinet
- Construire la stratégie cyber du cabinet

Se lancer dans la com du cabinet

4 jours
2 modules de 2 jours

- Communiquer efficacement sur l'offre de services du cabinet
- Devenir le community manager du cabinet

Où trouver ces formations ?

Tous ces parcours sont proposés par les instituts de formation des Conseils régionaux de l'ordre des experts-comptables (IRF). Ils peuvent être animés en inter ou en intra, c'est-à-dire en session privative au sein de votre cabinet. Vous pouvez également composer vous-même vos propres parcours sur mesure à partir des modules disponibles dans le programme Profession Comptable 2030.
N'hésitez pas à prendre contact avec votre IRF.

Profession Comptable 2030

www.professioncomptable2030.fr

Opération financée par l'État dans le cadre de l'Action "Adaptation et qualification de la main d'œuvre", "Dispositifs France Formation Innovante NUMérique (DEFFINUM)", opéré par la Caisse des Dépôts (Banque des Territoires).

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté Égalité Fraternité

FRANCE 2030

Financé par l'Union européenne
NextGenerationEU

BANQUE des TERRITOIRES
GROUPE CAISSE DES DÉPÔTS

Ne pas jeter sur la voie publique